



L'office de tourisme Destination Brenne recrute un conseiller commercial en tourisme

Vous avez le goût du commerce et vous avez envie de donner du sens à votre travail ?
Vous aimez la nature, les paysages sauvages et préservés ?
Vous aimez les balades à pied, le vélo, les randonnées à cheval ou les descentes de rivières en canoë ?
Vous êtes sensible aux enjeux du développement durable ?
Vous êtes entreprenant, autonome, enthousiaste ?
Vous cherchez à travailler dans un office de tourisme dynamique ?
Cette offre est faite pour vous...

L'office de tourisme intercommunautaire Destination Brenne (association comptant 5 lieux d'accueil) situé dans le Parc naturel régional de la Brenne entre Châteauroux et Poitiers cherche un collaborateur pour développer la commercialisation de son offre de séjours touristiques.

Missions principales

A mi-chemin entre le community manager et l'agent commercial, vous aurez à cœur de définir une stratégie commerciale pour séduire de nouveaux clients, fidéliser les visiteurs traditionnels de la destination et animer les réseaux sociaux :

- vous effectuerez une veille sur la stratégie commerciale de destinations touristiques similaires
- vous rechercherez des partenariats avec des structures ayant déjà un réseau de commercialisation
- vous mènerez des actions de prospection et de démarchage
- vous inventerez des opérations commerciales pour mieux rendre lisible l'offre de séjours...

Vous serez amené(e) à participer à l'accueil et l'information touristique

Profil recherché

- **Formation** : étude supérieure en commerce, tourisme ou marketing

- Qualités personnelles :

- o Intérêt pour l'univers du tourisme et goût pour le commerce
- o Motivation et autonomie
- o Très bon relationnel, sens de l'écoute, dynamisme, créativité, rigueur, esprit de synthèse, sens de l'organisation
- o Aptitude à travailler en équipe

- Compétences requises :

- o Bonne connaissance en community management (gestion des réseaux Facebook, Instagram, LinkedIn)
- o Syntaxe et orthographe irréprochable, aisance rédactionnelle
- o Maîtrise des techniques de vente, de négociation et de mise en valeur des offres
- o Connaissance des circuits de distribution touristique
- o Maîtrise de l'anglais
- o Permis de conduire obligatoire

Conditions

Lieu de travail : Mézières-en-Brenne

Contrat : CDD d'un an pouvant déboucher sur un CDI (salaire selon expérience et/ou niveau de formation). Cette offre peut être adaptée à un stage de 6 mois ou une alternance école de commerce ou technique de commercialisation pouvant déboucher sur un contrat de plus longue durée.

La structure dépend de la convention collective des organismes de tourisme à but non lucratif.

Poste à pourvoir : 1^{er} septembre 2025

Contact

CV et **lettre manuscrite** à envoyer à : info@destination-brenne.fr **avant le 30 juin** (préciser dans l'objet « recrutement commercial Destination Brenne »).